

SAP-Daten strategisch nutzen. Marktpotenziale sichtbar machen.

Die Herausforderung

Trotz großer Datenmengen in SAP, CRM & Co. fehlt oft ein klares Marktbild.

Typische Folgen:

- Daten in Silos ohne Verbindung
- Intransparente Zielgruppen und Marktpotenziale
- Veraltete, manuelle Analyseprozesse
- Fehlentscheidungen durch unvollständige Datenbasis

Die Lösung: MODELYZR

MODELYZR verbindet Ihre internen SAP-, CRM- und ERP-Daten mit externen Marktdaten – und liefert in Minuten klare Antworten auf strategische Fragen.

Das Ergebnis:

Vollständige Markttransparenz – auch jenseits Ihres CRM	Automatisierte Zielgruppenselektion & Potenzialanalyse
	Validierte Datenqualität durch KI & Governance-Tools
Sofort einsetzbar – keine IT-Großprojekte notwendig	

Jetzt unverbindlich ansehen.

Erleben Sie, wie MODELYZR in der Praxis funktioniert. Vereinbaren Sie jetzt Ihre persönliche Demo.

Anwendungsbeispiel:

KI-gestützte Potenzialanalyse



Interne + externe Daten verknüpfen



Relevante Kundenmuster erkennen



Marktpotenziale für neue Zielkunden berechnen



Ergebnisse direkt in Planung, Vertrieb & Kampagnen nutzen

Ihr Mehrwert auf einen Blick.

Volle Markttransparenz	Zielgruppen jenseits des CRMs identifizieren
Automatisierung	40 % weniger Aufwand für Analyse & Planung
Datenqualität	Konsistente, verlässliche Entscheidungsgrundlagen
Speed	Ergebnisse in Minuten statt Monaten



www.modelyze.com



frederik.kolfhaus@modelyze.com